

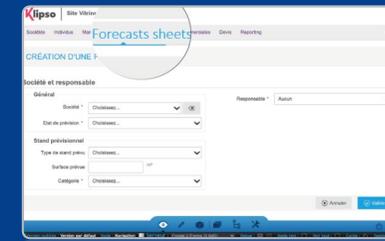
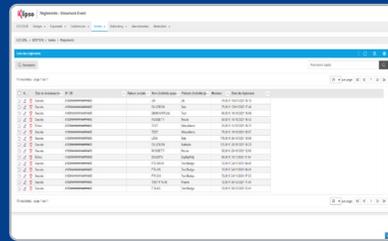
Un ERP unique dédié à la performance des revenus des salons : Notre CRM parle mètres carrés, options, articles d'achat, historique de participation, rebooking. Générez des factures avec un processus de TVA complexe si nécessaire, il peut même être lié aux enquêtes des exposants et au plan d'étage AutoCAD.

CRM COMMERCIAL

FACTURATION & PAIEMENTS

REPORTING

BUDGET



- Gérer le pipeline et les propositions par client.
- Liez-le à un plan d'étage dynamique
- Afficher les statuts des propositions
- Gérer les statuts de paiement et les transactions de paiement électronique
- Configurez des prix et des règles de TVA spécifiques, gérez les remises, les stocks et le flux de travail d'approbation

- Multi-TVA et multidevises
- Lettrage comptable automatisé avec des capacités d'exportation
- Gérer les relances
- Regrouper tous les articles vendus (services, articles, stand, etc..)
- Gérer les processus pavillon – co-exposants

- Rapports individuels ou globaux sur le pipeline et les ventes
- Analyse de la répartition des revenus
- Générateur de rapports personnalisés
- Paiements et rapports AR
- Comparaisons d'une année sur l'autre

- Budget prévisionnel / réel avec revenus et coûts
- Gestion des fournisseurs et des fournisseurs tiers
- Facturation et rapprochement des paiements
- Surveillance des marges et alertes des seuils de limite budgétaire.

Principales caractéristiques

- Conçu pour le salon
- Entièrement configurable selon votre modèle de données et vos processus
- Augmenter la performance des ventes par rapport au CRM traditionnel du marché « générique »
- Une partie de l'écosystème mondial des données

Caractéristiques supplémentaires

Connexion à distance sécurisée à l'environnement

Idéal pour le processus de changement de réservation

Gestion facile sur site pour l'administration des ventes et la comptabilité (EX : récupération des paiements des exposants synchronisée avec les octrois de badges)